

2016年 信州ぶ組主催 農業経営強化合宿

「個人・小企業限定！ 勝てる仕組みと売れる仕組みを学ぶ会」のご案内

講師：小規模飲食店の集客コンサルティング「集客UP塾」塾長

つちやかおる
土屋 薫氏

小規模事業主のための経営勉強会

家族経営中心のわれわれ農業者に焦点を当てた、信州ぶ組の農業経営強化合宿をご紹介します。一般に経営勉強会では、他社の成功事例を知り、経営の分析手法を学び、自社の事業を分析するという、客観的な指標による学びに多くの時間が費やされます。それは大企業をターゲットにしたものが多く、家族経営のような個人・小規模事業を成功させるために必ずしも有用とは限りません。

講師の土屋薫先生は小規模飲食店向けの集客 UP 塾の塾長として、個人・小規模事業向けの経営コンサルティングを専門とされています。その独特なコンサルティングは、他にないキラッと輝く事業を生み出すために、なぜやるのかという「自分との対話」が根幹に流れています。そこから見えてきた思いを事業に反映させるために、顧客や競合との関係や、インターネット・スマートフォンが普及した情報社会との向き合い方などを整理します。参加者で話し合うワークの時間は、鏡のように自分を映し出してくれるとても貴重な時間となります。7年目を迎える今年の強化合宿では、参加者の事例に対する公開コンサルティングに加えて、参加者が考える時間、互いに話す時間を充実させています。あなたに潜在している成功への鍵が見つかり、あなたはすぐに実践の第一歩を踏み出すことができますでしょう。

この合宿は3部構成となっています。第1部は基礎コース、第2、3部は実践コースです。一泊二日の全日程参加はもちろん、各部の選択受講でも、自分の経営に向き合い、新たな気付きや発見を得られる機会となります。多くの皆さんが集うことが、あなたの成果をさらに充実させてくれるでしょう。皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

(事務局：信州ぶ組 高田知行)

以下は、講師、「土屋氏からのメッセージ」です。

地域に根ざした小規模飲食店には、実践すれば必ず成果が出る“繁盛法則”が存在します。しかし、その繁盛法則に気づいて実践できているのは、25軒に1軒。つまり、たった4%のお店です。ですから実践できれば、ほぼ間違いなく成果が出ます。しかもこの法則は、ヘアサロンや、エステサロン、ホテルやペンションといった比較的飲食業に近い業種はもちろん、クリーニング店にも住宅販売にも、さらには歯医者さんにも有効な法則だったのです。

皆さんの中にも、この繁盛法則を実践し、成果を出していただいている方が徐々に増えてきました。そこで、2016年の経営勉強会では、参加していただく方すべてが“25人に1人”の勝ち組経営者になっていただくために、一泊二日の強化合宿で、勉強会後すぐに実践していただくための講義やワークを、たっぷりやっていきたいと思います。また、2日目の最後には、勝つため仕組みづくりの第一歩であります、感動倶楽部の2016年の具体的な取り組み内容についてもお話しします。

信州ぶ組の皆さんとお会いできるのが本当に楽しみです！

☆開催日時：平成28年1月19日(火)～1月20日(水)

☆スケジュール

1月19日(火)・・・1日目

第1部:

- 12:00 開会挨拶、事務連絡
- 12:15～13:30 講義① 勝つための仕組みについて
- 13:30～13:40 休憩
- 13:40～14:40 講義② 売るための仕組みについて
事例紹介:畑からあなたへ ファーマーズマーケットヴェルジェとの取り組み
個人宅配での取り組みなど
- 14:40～15:00 休憩
- 15:00～16:00 ワークショップ① 勝つための仕組みについて
～出しておいた課題の解答に土屋がアドバイス&みなさんの意見～
- 16:00～17:00 考える時間(初めての方も)
- 17:00～18:00 土屋氏アドバイス&みなさんの意見
～第1部終了～ (チェックイン)
- 18:00～19:30 夕食(アルコール無し)

第2部:

- 19:30～20:30 ワークショップ② 売るための仕組みについて
～出しておいた課題の解答に土屋がアドバイス&みなさんの意見～
- 20:30～21:30 考える時間(初めての方も)
- 21:30～22:00 土屋アドバイス&みなさんの意見
- 22:00～ 自由論議(懇親会)、入浴(24時間対応)、就寝

1月20日(水)・・・2日目

第3部:

- 7:30～8:30 朝食
- 8:30～9:30 講義おさらい
- 9:30～11:00 ワークショップ③ グループカウンセリング(途中休憩有)
(お一人ずつ質問疑問悩み相談、参加者で共有)
- 11:00～12:00 感動倶楽部について
- 12:00 解散

※第1部スタート時間が12時となっています、事前に昼食を済ませてご参加ください。

※会場に暖房設備はありますが、壁が薄く、防寒対策が必要です。各自持参してください。

☆会場

大芝荘(おおしばそう) 長野県上伊那郡南箕輪村 2358-5 Tel 0265-76-9655

(中央自動車道伊那 IC より車で5分)

<http://yalley.ne.jp/~oshiba/>

☆参加費 講師料:お一人様(一組 2名まで)

第 1 部—5,000 円

第 2 部—2,000 円

第 3 部—3,000 円(※第 3 部は応用編のため、それのみの参加は基本お断りします。)

※共同経営者(奥様など)とご一緒の参加をお勧めしております。

その場合、2名までは「一組」として一名分の参加費で結構です。

宿泊費:1泊2日(2食付)お1人様 8,000 円

懇親会費:若干(懇親会での飲み物、つまみ代のカンパをお願いしております。ご協力願います)

☆参加申込締め切り

平成 28 年 1 月 11 日(月)・・・特に宿泊は定員(20名)になり次第、受付を終了させていただきます

☆参加申込み及び問い合わせ先

別紙、参加申し込み用紙の必要事項記載の上、信州ぶ組 高田まで

E-Mail t.takada@fsinet.or.jp 携帯 090-2331-0907 FAX 0265-98-7729

☆事前課題へのご協力をお願い

ご参加のみなさまへ事前課題をお送りいたします。強制ではありませんが、特に2回目以上のご参加の方にはぜひご回答いただきたくお願いいたします。経営強化合宿にて、より密度の高い学びを得ていただけることと思います。事前課題の内容や回答方法などについては参加申込をいただいた後に個別にご連絡申し上げます。みなさまのご回答は経営強化合宿での公開カウンセリングなどの事例として利用させていただく場合がございます。

2016年 信州ぶ組主催 農業経営強化合宿 参加申込み用紙

信州ぶ組 高田 行き
FAX 0265-98-7729

氏名	住所	作物・業種	連絡先(Tel・Email)

(一組2名の方は氏名2名記入、住所以降は代表者のみでけっこうです)

※参加するところに○を付けてください

第1部	第2部	第3部

※必要事項に○を付けてください

宿泊(1泊2食付) <8,000円>	夕食(宿泊なしのかた) <1,900円>	懇親会参加

※特記事項があればご記入下さい

--

☆キャンセル規定・・・止むを得ない場合、以下のように取り決めます。

2日～1日前 料金の20%

当日 料金の80%

無連絡キャンセル 料金の100%